https://www.callcenter-jobs-bochum.de/angebot/sales-agent-m-w-d/

Vertriebler & Sales Agent (m/w/d)

Arbeitgeber
TRIPLE S Manufaktur

Arbeitspensum
Vollzeit, Teilzeit

Start Anstellung
04.11.2026

Dauer der Anstellung
Ab einem Jahr unbefristet

Industrie / Gewerbe
Call Center; Telekommunikation; Energie; soziale Projekte

Arbeitsort
Kortumstrasse 49, 44787, Bochum, Nordrhein-Westfalen, Deutschland

Arbeitszeiten
Mo – So 08:00 Uhr – 20:00 Uhr

Grundgehalt
14 € - **Grundgehalt**
16 €

Veröffentlichungsdatum
4. November 2026

Beschreibung

Du hast Freude daran, Menschen zu überzeugen, neue Kontakte zu knüpfen und gemeinsam mit Deinem Team etwas zu erreichen? Dann könnte der Sales bei **TRIPLE S** genau das Richtige für Dich sein.

Bei uns arbeitest Du an abwechslungsreichen Vertriebsprojekten für Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen. Ob **Energie, Banking, Versicherungen oder Verlagswesen** – Du bringst Menschen ins Gespräch, stellst passende Lösungen vor und gewinnst neue Kunden.

Doch Vertrieb kann mehr als verkaufen. **Bei TRIPLE S setzt Du Deine kommunikativen Fähigkeiten ebenso für** soziale Projekte **ein.**

Dabei zählt nicht allein Deine bisherige Berufserfahrung. Viel wichtiger sind uns Deine Persönlichkeit, Deine Motivation sowie die Freude am Umgang mit Menschen. Wir unterstützen Dich beim Einstieg, fördern Deine Entwicklung und geben Dir die Möglichkeit, Deine Stärken einzusetzen.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Du führst telefonische Salesgespräche mit Geschäftskunden, stellst Produkte sowie Dienstleistungen vor und begeisterst mit Deiner freundlichen Art.
- Du sprichst potenzielle Kunden aktiv an, erkennst ihren Bedarf und weckst Interesse an passenden Angeboten.
- Du arbeitest an Vertriebsprojekten aus Bereichen wie **Energie, Banking, Versicherungen oder Verlagswesen**.
- Du unterstützt **soziale Kampagnen und gemeinnützige Organisationen** und **NGOs** beispielsweise durch telefonische Kontaktaufnahme, Spenderbetreuung oder Projekte zur Suchtprävention.
- Du pflegst bestehende Kontakte, baust neue Kundenbeziehungen auf und trägst zum Erfolg unserer Projekte bei.
- Du tauschst Dich regelmäßig mit Deinem Team aus, entwickelst Deine Gesprächsführung weiter und bringst eigene Ideen ein.

Qualifikationen / Anforderungen

- Du hast Spaß am Telefonieren, gehst offen auf Menschen zu und kannst andere mit Deiner Begeisterung anstecken.
- Du möchtest im Vertrieb durchstarten oder hast bereits Erfahrungen im Verkauf gesammelt.
- **Quereinsteiger sind bei uns herzlich willkommen!**
- Du gehst offen auf Menschen zu, kommunizierst gern und überzeugst mit Deiner freundlichen, positiven Ausstrahlung.
- Du arbeitest gerne im Team, bist zuverlässig und möchtest gemeinsam mit Deinen Kollegen Ziele erreichen.
- Du bist neugierig, lernst gerne Neues und hast Lust, Dich beruflich weiterzuentwickeln.

Leistungen der Anstellung

- **Attraktive Provisionen:** Gute Leistungen machen sich für Dich finanziell bemerkbar.
- **Ein guter Start:** Wir bereiten Dich auf Deine Aufgaben vor und begleiten Dich bei Deinen ersten Schritten.
- **Persönliche Entwicklung:** Schulungen, Feedback sowie individuelle Förderung helfen Dir dabei, Deine Fähigkeiten auszubauen.
- **Geregelte Arbeitszeiten:** Eine verlässliche Planung schafft Raum für Dein Privatleben.
- **Ein starkes Team:** Hilfsbereite Kollegen, offene Kommunikation sowie gegenseitige Unterstützung gehören bei uns zum Arbeitsalltag.
- **Abwechslungsreiche Projekte:** Du lernst unterschiedliche Branchen kennen und kannst Dich im klassischen Vertrieb oder im sozialen Bereich engagieren.
- **Gemeinsame Erlebnisse:** Teamveranstaltungen sorgen für Abwechslung und stärken unseren Zusammenhalt.

Kontakte

Du möchtest im Vertrieb erfolgreich sein und Deine Stimme für eine gute Sache einsetzen? Bei TRIPLE S findest Du die Möglichkeit, Deine Stärken einzubringen und beruflich neue Wege zu gehen.

Bewirb Dich einfach und unkompliziert. Für den ersten Kontakt brauchst Du keinen Lebenslauf.

Du hast noch Fragen? **May, Naomi und Khaled** sind gerne für Dich da.

E-Mail: triple2job@triplesmanufaktur.de
Telefon: 0234 – 6014 7201
Website: www.triplesmanufaktur.de

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!