



<https://www.callcenter-jobs-bochum.de/angebot/sales-coach-fundraising/>

Sales Coach (m/w/d) mit Fundraising-Erfahrung

Beschreibung

Sales Coach (m/w/d) mit Fundraising-Erfahrung gesucht für unser Headquarter in Bochum.

☑️ Vollzeit | ab sofort

Du kannst Menschen mitreißen, ohne laut zu werden.
Du erkennst Potenziale, forderst Leistung mit Wertschätzung ein und schaffst es, Teams jeden Tag ein Stück besser zu machen.

Für Dich ist Vertrieb kein stumpfes Verkaufen, sondern ehrliche Kommunikation, Vertrauen und nachhaltiger Erfolg. Genau deshalb suchen wir keine klassische Führungskraft – sondern eine *starke Persönlichkeit mit Haltung, Empathie und echter Coaching-Mentalität*.

Für unser Headquarter in Bochum suchen wir ab sofort eine/einen Sales Coach (m/w/d), der/die unser Vertriebsteam entwickelt, inspiriert und aktiv dabei unterstützt, Performance und Qualität auf das nächste Level zu bringen.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

Was Dich als Sales Coach bei uns erwartet:

Du arbeitest eng mit unseren Teams zusammen, analysierst Potenziale, führst Coachings durch und entwickelst praxisnahe Trainings, die wirklich im Alltag funktionieren.

Dabei bist **Du Vorbild, Motivator und Sparringspartner** zugleich.

Besonders wichtig ist uns dabei ein moderner, wertorientierter Vertrieb – speziell im Fundraising- und Non-Profit-Umfeld.

Qualifikationen / Anforderungen

Das bringst Du mit als Sales Coach:

- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Dialog-, Telefon- oder Fundraising-Bereich
- Gespür für Menschen, Kommunikation und Motivation
- Klarheit in Feedback und Führung – ohne Ellenbogenmentalität
- Hohe Eigeninitiative, Struktur und Hands-on-Mentalität
- Freude daran, Teams weiterzuentwickeln und Erfolge gemeinsam zu feiern
- Sicherer Umgang mit KPIs, Performance-Entwicklung und Coaching-Prozessen
- Idealerweise Erfahrung im Non-Profit- oder Fundraising-Umfeld

Leistungen der Anstellung

Arbeitgeber

Triple S Manufaktur

Arbeitspensum

Vollzeit, Quereinsteiger

Start Anstellung

01.06.2026

Dauer der Anstellung

Ab einem Jahr unbefristet

Industrie / Gewerbe

NGO; Non-Profit; Fundraising; Call Center; BPO; Energiesektor; Telekommunikation; Automobilindustrie; Reise- und Tourismus

Arbeitsort

Kortumstrasse 49, 44787, Bochum, Nordrhein-Westfalen, DE

Arbeitszeiten

Allgemeine Geschäftszeiten

Veröffentlichungsdatum

12. Mai 2026

Gültig bis

31.12.2026

Warum wir?

Dich erwartet ein modernes Arbeitsumfeld mit echter Wertschätzung, kurzen Entscheidungswegen und viel Raum, Dinge aktiv mitzugestalten.

Als Sales Coach bist **Du Vorbild, Motivator und Sparringspartner** zugleich.

Deine Benefits

- Betriebliches Gesundheitsmanagement ([BGM](#))
- Kostenfreie Nutzung unseres Fitnessstudios
- Mitarbeitererevents, Workshops & Weiterbildungen
- Exklusive Rabatte & Gutscheinkooperationen
- Flexible und mobile Arbeitsmodelle nach Absprache

Kontakte

Starte als Sales Coach bei Triple S.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen.

triple2job@triplesmanufaktur.de

0234 60147201

[Triples Manufaktur](#)