



<https://www.callcenter-jobs-bochum.de/angebot/sales-coach-fundraising/>

Sales Coach (m/w/d) mit Fundraising-Erfahrung

Beschreibung

Sales Coach (m/w/d) – Stärken entdecken, Menschen begeistern, Erfolg gestalten.

Du kannst Menschen begeistern und ihr Potenzial entfalten?

Für Dich bedeutet Vertrieb mehr als nur Verkaufen. Du setzt auf ehrliche Kommunikation, Vertrauen und langfristigen Erfolg. Genau deshalb suchen wir keine klassische Führungskraft, sondern einen **Sales Coach (m/w/d)** mit Herz, Empathie und echter Coaching-Mentalität.

Für unser Headquarter in Bochum suchen wir Dich, um unser Vertriebsteam im Fundraising zu begleiten, weiterzuentwickeln und gemeinsam die nächsten Erfolge zu erreichen.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

Was Dich als Sales Coach bei uns erwartet

Du arbeitest eng mit unseren Teams zusammen, erkennst Potenziale und unterstützt Menschen dabei, ihr Bestes zu erreichen. Mit praxisnahen und kreativen Coachings und Trainings sorgst Du dafür, dass Wissen nicht nur vermittelt, sondern auch im Alltag umgesetzt werden kann.

Dabei bist Du Motivator, Trainingspartner und Vorbild zugleich.

Besonders wichtig ist uns ein moderner, wertorientierter Vertrieb – mit Fokus auf das **Fundraising- und Non-Profit-Umfeld**, wo Authentizität und nachhaltige Beziehungen zählen.

Qualifikationen / Anforderungen

Das bringst Du mit

- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Dialogmarketing, Telefonvertrieb oder Fundraising
- Ein gutes Gespür für Menschen, Kommunikation und Motivation
- Wertschätzende Klarheit im Feedback und in der Zusammenarbeit
- Eigeninitiative, Struktur und eine pragmatische Hands-on-Mentalität
- Freude daran, Menschen weiterzuentwickeln und gemeinsame Erfolge zu feiern
- Sicherer Umgang mit Kennzahlen sowie Erfahrung in Coaching- und Entwicklungsprozessen
- Idealerweise Kenntnisse im Non-Profit- oder Fundraising-Umfeld

Vor allem aber: Du hast Spaß daran, andere in ihrem Job so richtig fit zu machen und nachhaltig mit Deiner positiven Art zu begeistern.

Arbeitgeber

Triple S Manufaktur

Arbeitspensum

Vollzeit, Quereinsteiger

Start Anstellung

01.06.2026

Dauer der Anstellung

Ab einem Jahr unbefristet

Industrie / Gewerbe

NGO; Non-Profit; Fundraising; Call Center; BPO; Energiesektor; Telekommunikation; Automobilindustrie; Reise- und Tourismus

Arbeitsort

Kortumstrasse 49, 44787, Bochum, Nordrhein-Westfalen, DE

Arbeitszeiten

Allgemeine Geschäftszeiten

Veröffentlichungsdatum

12. Mai 2026

Gültig bis

31.12.2026

Leistungen der Anstellung

Warum wir?

Wir bieten Dir ein modernes Arbeitsumfeld, echte Wertschätzung, die Möglichkeit, Deine Ideen einzubringen und damit wertvolles zu bewegen. Kurze Entscheidungswege und ein starkes Miteinander sorgen dafür, dass Du das Team aktiv mitgestalten kannst.

Als **Sales Coach** übernimmst Du eine sehr wichtige Rolle: Du entdeckst das Potential in Menschen, stärkst Teams und trägst maßgeblich zu unserem gemeinsamen Erfolg bei.

Deine Benefits

- Betriebliches Gesundheitsmanagement (BGM)
- Kostenfreie Nutzung unseres Fitnessstudios
- Regelmäßige Mitarbeiterevents, Workshops & Weiterbildungen
- Exklusive Mitarbeiterrabatte und Gutscheinkooperationen
- Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten nach Absprache
- Ein motiviertes Team mit einer offenen und wertschätzenden Unternehmenskultur

Klingt nach Deinem nächsten Schritt?

Starte jetzt als Sales Coach bei Triple S

Kontakte

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen.

triple2job@triplesmanufaktur.de

0234 60147201

[Triples Manufaktur](#)