

https://www.callcenter-jobs-bochum.de/angebot/vertriebsjobs/

Vertriebler (m/w/d)

Beschreibung

Vertrieb & Sales - Chancen nutzen, Erfolge gestalten!

Im Vertrieb erwartet Dich kein Routinejob, sondern echte Abwechslung. Du Iernst verschiedene Branchen kennen, führst spannende Gespräche und gestaltest aktiv den Erfolg mit.

Hier zählst Du als Persönlichkeit: Mit Kommunikationstalent, Empathie und Mut wächst Du an jeder neuen Aufgabe und entwickelst Dich Schritt für Schritt weiter.

Der Vertrieb bleibt eine Zukunftsbranche und bietet Dir jede Menge Perspektiven. Ob Energie, Versicherungen oder Verlagswesen, Du bist mittendrin im Austausch mit echten Entscheidungsträger:innen.

Bei uns arbeitest Du in einem Team, das zusammenhält, Erfolge teilt und gemeinsam wächst. Wenn Du Lust hast, Verantwortung zu übernehmen und Deine Stärken einzubringen, dann bist Du im Vertrieb genau richtig!

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Du führst telefonische Beratungs- und Verkaufsgespräche mit Geschäftskund:innen – freundlich, kompetent und lösungsorientiert.
- Du nimmst aktiv Kontakt zu Unternehmen auf und baust nachhaltige Kundenbeziehungen auf.
- Du betreust den Vertrieb von Energie-, Bank- und Versicherungsprodukten – zuverlässig und mit Fachkenntnis.

Qualifikationen / Anforderungen

- Du bringst idealerweise Erfahrung im Vertrieb oder eine kaufmännische Ausbildung mit kein Muss, aber ein Plus.
- Du bist Quereinsteiger:in? Perfekt! Wir freuen uns über neue Perspektiven und frische Ideen.
- Du hast Spaß an Kommunikation, liebst den Austausch mit Menschen und überzeugst mit positiver Ausstrahlung.

Leistungen der Anstellung

- Attraktive Provisionsmodelle Dein Einsatz zahlt sich aus.
- Echte Entwicklungschancen Wir fördern Deine Stärken und eröffnen Dir Aufstiegsmöglichkeiten.
- Offene Kommunikation Wir leben Austausch auf Augenhöhe und ein faires Miteinander.
- Klare Strukturen Geregelte Arbeitszeiten sorgen für Planbarkeit und Work-Life-Balance.
- Teamspirit pur Freu Dich auf gemeinsame Events und ein Umfeld, das Zusammenhalt lebt

Arbeitgeber

Triple S Manufaktur

Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit, Werkstudent:innen, Minijob, Midijob

Start Anstellung

ab sofort

Dauer der Anstellung

Ab einem Jahr unbefristet

Industrie / Gewerbe

Call Center; Finanzservices; Telekommunikation; Business Development

Arbeitsort

Hagenstraße 10, 44866, Bochum, Nordrhein-Westfalen, Deutschland

Arbeitszeiten

variabel 06.00 bis 22.00

Grundgehalt

14 € - **Grundgehalt** 19 €

Veröffentlichungsdatum

12. Juli 2023

Gültiq bis

31.01.2026

Kontakte

Folgende Personen stehen Dir als Ansprechpartner:innen zur Verfügung:

May, Naomi und Khaled.

triple2job@triplesmanufaktur.de

Telefon: 0234-60147201

www.triplesmanufaktur.de

Warum Vertriebserfahrung so wertvoll ist

<u>Vertriebserfahrung</u> ist mehr als nur Verkauf – sie ist ein Schlüssel zu persönlichem Wachstum und unternehmerischem Erfolg.

- Kund:innen verstehen: Du lernst, was Menschen wirklich bewegt und wie Du mit den richtigen Lösungen überzeugst.
- Produkte leben: Du kennst Dein Angebot in- und auswendig und kannst es authentisch präsentieren.
- Kommunizieren & überzeugen: Du entwickelst klare, empathische Kommunikation im Gespräch, am Telefon oder im Pitch.
- Beziehungen aufbauen: Vertrauen, Nähe und langfristige Partnerschaften sind Dein tägliches Erfolgsrezept.
- Markt verstehen: Du bekommst ein Gespür für Trends, Chancen und Entwicklungen in verschiedenen Branchen.
- Verhandeln & gewinnen: Du lernst, faire Lösungen zu finden und Win-Win-Situationen zu schaffen.
- Widerstandskraft zeigen: Ablehnung spornt Dich an und macht Dich stärker.
- Ergebnisse schaffen: Du trägst aktiv zum Erfolg des Unternehmens bei und siehst Deine Leistung im Resultat.

Kurz gesagt: Vertriebserfahrung formt Persönlichkeiten, eröffnet Perspektiven und bringt Dich beruflich wie menschlich weiter.